

防水工事業のお客様でこのような効果がありました

導入前

- 工事担当者が、倉庫から資材を持出す
- 工事別の原価が正しく把握できない
- 手書き日報記入だけで終わっている



SISCONST EXの運用

- 担当者が手書き日報記入(倉庫持ち出しも記入)
- 事務員が、EXに日報入力
- 工事台帳をボタン一つで出力できる
- 工事別の原価が解るようになった

導入効果

- 工事別の正しい原価把握から、利益状況が見えるようになった。
- 担当者が仕入だけでなく、貯蔵品の無駄使いをしなくなった。
- 別途作成していた、工事台帳への転記が必要なくなった。



企業情報

- Y工業: 東京都豊島区
- 完工高8000万円
- 同業の親会社が、他企業を買収して設立
- 従業員10名: 工事部長・事務員2名・工事担当5名

運用形態

- SISCONST EX3クライアント版の運用(クライアント兼データベースサーバー + 4クライアント)

システム内容	活用度	コメント
予算	×	今後、受注時の利益目標として、使用する方針
日報・原価実績		工事毎の正しい原価把握できるようになった
仕入・支払	×	件数が少ないので、今のままで問題ない
請求・入金	×	今のところ、必要性を感じていない
経営・アフター		工事後の、顧客連絡事項を入力している

標準導入費用

SISCONST EX3クライアント版(700,000円)

設定研修料金(340,000円)

月額リース料金21,800円(税込)

きめ細やかな利益管理を簡単操作で実現
プロジェクト別利益管理システム
SISCONST EX
SISCONST-EXクライアント

プロジェクト別利益管理

- 発注管理
- 仕入・支払管理
- 実行手帳管理
- 請求・入金管理
- 工事原価管理
- アフター管理
- 日報・仕入管理

日本全国対応
インターネットですぐ
簡単に導入していただけます